



НОВЫЙ СОВРЕМЕННЫЙ ЛОГИСТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС ГРУППЫ КОМПАНИЙ ВИК

ОФИС

- Класс А
- Площадь 4400 м²
- Уникальное экологичное здание из дерева
- 5 переговорных, конференц-зал на 140 человек, с возможностью проведения современных видео и телеконференций

СКЛАД

- Класс А
- Площадь 20 000 м²
- Соответствие современным требованиям ISO 9001, ISO 28 004 и новому стандарту GDP (международному стандарту надлежащей дистрибуторской практики)

Сдача в эксплуатацию - 2018 год.



ГК ВИК: новый старт



Е. КРАСНОВСКАЯ

16 сентября в поселке Островцы Раменского района Московской области состоялась торжественная церемония закладки первого камня нового логистического комплекса ГК ВИК – значимая веха в развитии крупнейшей ветеринарной компании. Он позволит вывести работу ВИК на иной уровень, сделать выполнение заказов еще более оперативным, существенно расширить географию поставок продукции и оптимизировать многие производственные процессы.

В этот солнечный субботний день на площадке, где в скором времени начнется масштабное строительство, собрались руководители компании, сотрудники, а также журналисты ведущих отраслевых изданий.

На площадке было оживленно, царил праздничная атмосфера. Вооружившись мастерками, под дружные аплодисменты учредители компании заложили символический первый камень. В своем приветственном слове **генеральный директор ГК ВИК А.С. Каспарьянц** отметил, что новый логистический комплекс даст возможность трудиться более плодотворно, уменьшить сроки поставок и увеличить объемы продукции, а также повысить эффективность работы специалистов.

– Дорогие друзья! – обратился он к собравшимся. – Это

наше будущее. Мы мечтали об этом на протяжении 10 лет, и наконец задуманное осуществилось. Уверен, наш проект даст новый толчок для развития нашей компании – для нас



Александр Каспарьянц поздравил собравшихся с началом строительства логистического комплекса

это большой шаг вперед. Буквально через год здесь будет стоять крупный логистический комплекс. Мы слов на ветер не бросаем! Строим быстро. вспомните, как за девять месяцев «с голой земли» мы возвели завод по производству высокотехнологичных ветеринарных препаратов.

– Сегодня день, которого мы ждали давно, – обратилась к собравшимся Виктория Виоллина. – Это очень важный этап в развитии ГК ВИК. Нам важно и то, что вы пришли сюда со своими детьми – я это отождествляю с будущим компании.

– Перед нашим участком есть свободные 2 га земли, – добавил Каспарьянц, обсуждая с сотрудниками организационные моменты, – где в перспективе мы сможем сделать экспериментальные поля.

После символической закладки первого камня руководители

компании ответили на вопросы журналистов, касающиеся как планов по строительству, импортозамещению, расширению экспортного потенциала и выходу на внешний рынок, так и общепромышленных вопросов.

– Чем продиктовано решение строить столь масштабный объект?

Александр Каспарьянц: Решение было несложным. Площадь объекта рассчитана, в течение года шли подготовительные работы. Этот проект соответствует плану развития нашей компании на 10–15 лет. Сейчас у нас складские площади занимают примерно 5–5,5 тыс. кв. м, офис – порядка 2–2,5 тыс. кв. м – нам стало тесно. Это первое, чем было продиктовано данное решение. И второе: объединение складского и офисного коллектива на одной площадке. Комплекс станет одним из уникальных не только в Московском регионе, но и во всей России. Он будет соответствовать всем законодательным и мировым требованиям.

Виктория Виолина: Это будут самые передовые складские технологии, минимизация человеческого фактора, автоматизация всех процессов, возможность одновременной загрузки 15 машин. Все рассчитывалось в соответствии с тем грузопотоком, который характерен для нашего предприятия. Безусловно, с определенным взглядом в будущее. Потому что, к счастью, мы растем, и растем активно, ассортимент тоже расширяется – спрос на продукцию ВИК постоянно повышается.

Александр Каспарьянц: В настоящее время у нас осуществляется порядка 300 отгрузок в день. На складе одновременно хранится несколько тысяч наименований различной продукции. Еще там будут находиться высокопрофессиональные холодильные камеры – около 400 паллетомест. Предусмотрены специальные места для хранения мелкооптового товара – для домашних животных.

– Возведение логистического комплекса предполагает создание новых рабочих мест?

Александр Каспарьянц: Конечно. Наша программа и направлена на создание новых рабочих мест, но в то же время мы хотим оптимизировать труд. Тем не менее с появлением этого огромного комплекса появится



С приветственными словами обратилась к собравшимся Виктория Виолина

не менее 15 рабочих мест, притом только инженерных специалистов, не говоря уже о других. Сегодня в компании трудятся более 800 человек по всей стране и за рубежом. И по нашим планам, до 2019 года мы хотим создать до тысячи рабочих мест.

– Почему выбор пал именно на эту местность?

Александр Каспарьянц: Мы все живем недалеко – наши сотрудники акклиматизировались к местности. Поэтому прежде всего это связано с тем, чтобы не создавать лишних проблем для нашего коллектива. И потом здесь пройдет скоростная трасса Москва – Рязань, в перспективе будет проложена хорда между двумя аэропортами – Жуковским и Быково, планируется провести общественные трассы. К тому же у нас хорошие партнеры, которые предоставили нам все условия для того, чтобы мы инвестировали деньги именно сюда и возвели комплекс.

– Бурное развитие компании ВИК происходит благодаря санкциям и ответному эмбарго или вопреки им?

Александр Каспарьянц: Не благодаря и не вопреки. (Смеется.) Россия в этом сегменте всегда занимала передовые позиции. Сегодня мы почти на 100% обеспечиваем себя и мясом птицы, и свининой. Молочное животноводство развивается – мы не нуждаемся в экспортной продукции. Отечественные продукты не менее вкусные и экологичные. И мы, как одна из сервисных компаний, обслуживающих сельскохозяйственные предприятия,

востребованы. А самое главное, что сельхозпроизводители начали уходить от понятия уменьшения бюджета, приобретения дешевого некачественного товара. Стали обращать пристальное внимание на качество – от этого зависит наше здоровье. Поэтому мы развиваемся в разрезе общей стратегии государства.

Виктория Виолина: Мы производим свои препараты в соответствии с мировыми стандартами. Поставляем свою продукцию и за рубеж, невзирая на все санкции. Современные сельхозпроизводители очень ответственно подходят к выбору поставщика ветеринарных препаратов. Потому что при разрешении на ввоз в любую страну цепочка качественного товара просматривается очень скрупулезно – включить в нее неблагонадежного поставщика, даже если он предложит низкие цены, для таких амбициозных проектов, как экспорт, фактически невозможно – слишком большой риск.



– Как при таком бурном развитии вам удается преодолевать административные барьеры?

Александр Каспарьянц: Просто надо честно работать. Мы около года готовили этот проект. На данном этапе проходим все согласования, которые необходимы для государственной экспертизы. Ни разу не сталкивались с подобными проблемами – все идет в срок. Да, есть какие-то дополнительные требования, о которых мы не знали. Например, в конечном итоге оказалось, что мы должны согласовать разрешение на строительство с археологическим бюро и бюро по полезным ископаемым! Ну что ж – идем и согласовываем. Подготовительные этапы уже провели – сняты грунты, проложены дороги и т.д. Так что буквально через две недели здесь начнется стройка. К зиме ожидается высокая стадия готовности склада.

Виктория Виолина: Вы, наверное, спросили про административные барьеры не только при строительстве данного объекта, но и вообще в нашей работе? Я вам скажу, что мы работаем всегда одинаково. Мы законопослушная компания, поэтому нам легко отстаивать свои права.

Александр Каспарьянц: Сегодня все поменялось: если компания работает открыто и прозрачно, то я не вижу проблем с административными барьерами. Наоборот, очень многие областные администрации заинтересованы в приходе нормальных инвесторов, которые могут построить

производство или передовые комплексы. В Белгороде мы уже открыли третью очередь заводов, и администрация нам только помогает.

– А вы собираетесь расширять ассортимент своей продукции?

Александр Каспарьянц: Мы расширили свое направление – например начали производить косметические товары для женщин. У нас большие планы. ГК ВИК ежегодно выпускает несколько новых продуктов. В частности, есть задумка: делать продукт с нуля, то есть даже не закупать сырье, а производить свое.

Виктория Виолина: Я думаю, все, и в частности на уровне правительства, понимают, насколько это важно и непросто.

– Можно ли сейчас в России начинать вести бизнес или уже поздно?

Александр Каспарьянц: Нужно!

Виктория Виолина: Конечно, нужно. Бизнес всегда надо начинать, если у вас есть какая-то суперидея и супертехнология. На момент создания компании ВИК в основе лежало именно это.

Александр Каспарьянц: Сегодня в РФ ветеринарные и иммунологические препараты в общем обороте данных товаров занимают не более 40–45%. Пожалуйста – огромный потенциал для развития собственного бизнеса. Думаю, в течение пяти лет в нашей стране производство увеличится не менее чем в два раза. Будет открываться много заводов, усиливаться конкуренция – и в первую очередь в отношении качества, а не цены.

Диктофоны уже были выключены, да и мероприятие подходило к концу, но поток вопросов не прекращался.

Забегаю вперед, скажем, что логистический комплекс, расположенный на участке 5,5 га всего в 15 км от МКАДа по Новорязанскому шоссе, будет соответствовать самым современным требованиям ISO 9001, ISO 28004 и новому стандарту GDP (международному стандарту надлежащей дистрибьюторской практики), что обеспечит достаточный ресурс для дальнейшего роста на десятилетие вперед. Высокотехнологичный склад будет выполнен по классу А, размер полезных площадей которого составит 20 тыс. кв. м, офиса – примерно 4 тыс. кв. м – такой площади, по мнению руководителей, должно хватить для динамично развивающейся компании. Коллективу ВИК откроет свои двери офис, полностью построенный из дерева, – экологичный и безопасный, сочетающий в себе удобство и простор, современные технологии и природные материалы. Все это позволит экономно и бережно относиться к ресурсам, а также повысить производительность труда сотрудников. Там будут оборудованы пять переговорных комнат, конференц-зал на 140 человек с возможностью проведения современных видео- и телеконференций – предусмотрено все до мелочей. Объект будет сдан в эксплуатацию в 2018 году.

Ну а мы с нетерпением ждем новоселья!

